



**Juan Mateo**



jmd@lidconferenciantes.com

«El que no quiere aprender es un fracasado, el que no puede es un desdichado y el que no se atreve es un esclavo».

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales (UCM-CEU), máster en Gestión Financiera por la EEM, diplomado por The Wharton School y Columbia University. Co-Director, junto a Roger Fisher, del Curso sobre Técnicas de Negociación en el Real Colegio Complutense de la Universidad de Harvard. Ha creado varias empresas en mundo de la formación empresarial y es considerado un experto internacional en el mundo de la Negociación. En este ámbito ha colaborado con empresas de primer nivel impartiendo seminarios, conferencias y cursos en América y Europa.

#### Especialista en:

- Creatividad.
- Liderazgo.
- Negociación y ventas.
- Gestión de conflictos.

#### Servicios:

- Conferencias.
- Seminarios.

#### Conferencias:

- Negociación Comercial y Defensa del Precio.
- Provocadores de Éxito.
- La Teoría de las Vacas Azules.
- La física cuántica y el Management.

#### Vídeo:

- Conferencia sobre la inteligencia colaborativa.
- Entrevista sobre Cuentos que mi jefe nunca me contó.

#### Libros publicados en LID:



#### Citas elogiosas:

- «Juan combina alísimas dosis de creatividad con una sabiduría profunda, humilde y siempre sincera.. Juan ama. Ama la vida. Ama su trabajo. Ama crear. Ama innovar». [Alex Rovira, escritor].

- «Una de las cualidades que adornan a Juan Mateo, como persona y como profesional de la consultoría y de la formación, es su memoria y facilidad innatas para contar historias, anécdotas y cuentos. Dado su tacto y sentido de la oportunidad, tengo garantizado una valiosa conclusión que extraer para mi vida y carrera profesional». [Santiago Álvarez de Mon, profesor de IESE].